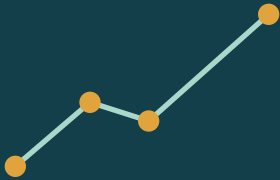


TU NEGOCIO CRECE CUANDO EL HOGAR TRABAJA EN EQUIPO



CUIDAR Y EMPRENDER PUEDEN AVANZAR JUNTOS



Con acuerdos de apoyo en casa, puedes organizar mejor tu tiempo para producir, vender y atender. Cada familia encuentra su propia forma de participar.

01

ACUERDEN EN CASA

UN PROPÓSITO COMPARTIDO ORDENA EL ESFUERZO

- Elijan una meta concreta para el mes: ventas, ahorro o reinversión.
- Definan horarios y repartan tareas del hogar y del cuidado con personas de confianza.
- Protejan el tiempo, la seguridad y el bienestar de niñas y niños; no los pongas a trabajar.

02

ORDENA EL NEGOCIO

REGISTRA PARA DECIDIR CON CLARIDAD

- Anota cada venta y cada gasto; separa el dinero del negocio del dinero de la casa.
- Calcula tus costos antes de fijar precios y revisa qué productos o servicios dejan margen.
- Cuida la calidad, cumple lo que prometes y controla inventario o materiales.

03

APRENDE Y CRECE EN RED

LA EXPERIENCIA FAMILIAR TAMBIÉN SUMA

- Escucha ideas de tu familia y conserva para ti las decisiones del negocio.
- Pregunta a tus clientes qué valoran; prueba una mejora pequeña y observa el resultado.
- Comparte aprendizajes con otras cuidadoras y busca redes de apoyo y oportunidades.

REUNIÓN DE 15 MINUTOS, UNA VEZ POR SEMANA

Con quien te apoya, revisa y acuerda el siguiente paso:

- 1 ¿Cuánto vendí y gasté?
- 2 ¿Qué me dejó más?
- 3 ¿Qué aprendí?
- 4 ¿Qué apoyo necesito?

FEM + VIDAS EN MOVIMIENTO

FEM impulsa el cuidado y los medios de vida de las familias. Vidas en Movimiento ayuda a dar continuidad y coordinar apoyos para niñas, niños y familias en movilidad. Un entorno familiar con apoyo puede dar más espacio para sostener el cuidado y el emprendimiento.

Base: Fundación CAP, Aprender en Familia (1.ª ed., octubre de 2026), cap. III, pp. 97-149. El libro aborda la alianza familia-escuela; esta infografía adapta sus principios de propósito compartido, apoyo, comunicación, participación diversa y mejora continua a negocios de cuidadoras. Las acciones empresariales son recomendaciones prácticas para FEM, no resultados evaluados por el PAF.